vocable between the set between the set between the between the between the CRIAMOS

1historias

Inistorias

Entregamos

VOIIOI:

Repertório

Vai de Vinho Brasileiro - Consevitis

A campanha "Vai de Vinho Brasileiro," lançada pelo Instituto de Gestão, Planejamento e Desenvolvimento da Vitivinicultura do Estado do Rio Grande do Sul (Consevitis-RS), é uma iniciativa inovadora voltada para transformar a percepção do vinho brasileiro e expandir seu consumo entre diferentes públicos. A campanha destaca o vinho nacional como uma escolha acessível e versátil para diversas ocasiões, desmistificando a imagem do vinho como um produto sofisticado e reservado para ocasiões especiais. Ao contrário, ela propõe uma inserção do vinho e espumante brasileiros em momentos cotidianos, sendo uma opção para celebrações simples, encontros românticos e até mesmo saídas casuais com amigos. O grande desafio enfrentado pelo Consevitis-RS ao criar essa campanha foi a de descomplicar a imagem do vinho, promovendo-o como uma bebida que pode ser apreciada sem formalidades, além de ser competitiva em momentos em que tradicionalmente o consumidor optaria por outras bebidas, como a cerveja. Com base nesse desafio, a estratégia foi estruturada em etapas para atender a perfis distintos de consumidores: iniciantes, consumidores experientes e adeptos de hábitos saudáveis. A campanha explora esses diferentes perfis para ampliar o alcance e promover o vinho nacional como uma opção acessível e que pode compor o estilo de vida de qualquer pessoa.

Um dos diferenciais da campanha está na inovação das embalagens e na acessibilidade do produto, com a introdução de opções como tampas de rosca (screw cap) e vinhos em lata, facilitando o consumo e, ao mesmo tempo, eliminando barreiras que antes afastavam os consumidores iniciantes. Com essas opções, o Consevitis-RS buscou atrair o público jovem que prioriza conveniência e liberdade de escolha, promovendo uma imagem de produto prático, dinâmico e em sintonia com o estilo de vida contemporâneo. Assim, essas alternativas se aliam ao perfil de um público que valoriza a praticidade no consumo. inserindo o vinho nacional em situações casuais e fortalecendo a democratização do produto.

Além das inovações nas embalagens, a campanha aproveita as mídias digitais e o engajamento de influenciadores para ampliar sua visibilidade e apelo entre o público jovem. A agência e21 desenvolveu a campanha com base em um estudo realizado em parceria com o consultor Marcello Beltrand, que identificou preferências e características dos novos consumidores de vinho no Brasil. Esse estudo revelou o crescimento das redes sociais como um canal fundamental para alcançar esse público e destacou a importância da comunicação digital em plataformas como Instagram e TikTok, onde a campanha ganha vida com vídeos curtos, divertidos e informativos.

Para maximizar seu alcance, o Consevitis-RS colaborou com influenciadores de diversos perfis, como Vítor di Castro, Lorenza Valloto, Juvi Chagas, Leo Bagarolo e Jessica Diniz, que contribuíram com abordagens autênticas e adaptadas ao público jovem. Vítor di Castro, por exemplo, com seu humor característico e o quadro "Deboche Astral," atraiu o público de forma leve e descontraída, enquanto Lorenza Valloto, com uma audiência majoritariamente feminina, explorou a conexão com novos consumidores de vinho de maneira autêntica. Essa diversidade entre os influenciadores ajudou a campanha a atingir um público variado e aumentou a identificação do consumidor com o produto, promovendo o vinho nacional como uma escolha cotidiana e acessível.

A estratégia digital foi altamente eficaz em ampliar o alcance da campanha. No Instagram, a campanha alcançou mais de 1,34 milhão de pessoas, com 92 mil engajamentos e mais de 5 mil novos seguidores para o perfil Vinho Brasileiro. O uso de anúncios patrocinados pelo Meta Ads aumentou ainda mais a visibilidade, atingindo mais de 11,9 milhões de pessoas e gerando mais de 15 milhões de impressões e 1,7 milhão de interações. No Google Ads, os vídeos somaram mais de 2,6 milhões de visualizações, consolidando o sucesso da campanha no ambiente digital.

A campanha também incluiu uma iniciativa interativa com o público por meio de uma página online, onde os consumidores podem realizar um quiz que indica quais vinhos combinam

mais com seu perfil. A página ainda oferece dicas de harmonização, facilitando o acesso à cultura do vinho de maneira leve e divertida, tornando o consumo mais acessível e convidativo para novos apreciadores.

Além de atrair novos consumidores, a campanha promoveu ações para fortalecer o vínculo com os consumidores mais experientes e aumentar o valor dos produtos nacionais. Para esse público, o Consevitis-RS preparou uma campanha que explora a qualidade, variedade e origem dos rótulos nacionais, valorizando a experiência e o conhecimento dos apreciadores experientes. Outro público-alvo foi o dos adeptos de hábitos saudáveis, para o qual o instituto desenvolveu uma campanha para o suco de uva, incentivando seu consumo como uma opção nutritiva e versátil, ideal para famílias, crianças, idosos e praticantes de atividades físicas.

Além de beneficiar o setor vitivinícola do Rio Grande do Sul, essa iniciativa desempenha um papel relevante na valorização dos produtos gaúchos em um mercado competitivo e em expansão. A "Vai de Vinho Brasileiro" apresenta o vinho como uma opção acessível e descomplicada, aproximando-o dos consumidores e promovendo a democratização e a valorização do produto nacional.

+

X

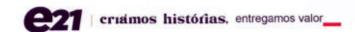
of

3 W









REPERTÓRIO — PEÇA 01 | VÍDEO 30"

PEN DRIVE ANEXO

Ty.

~



A A CO

FICHA TÉCNICA — PEÇA 01 | VÍDEO 30"

Licitante: e21.

Título: Vai de Vinho Brasileiro - Geral.

Anunciante: Consevitis-RS
Título: Vai de Vinho Brasileiro
Presidente e CEO: Luciano Vignoli
Diretor de Criação: Daniel Ramos

Criação: Dimmy Medeiros, Leonardo Giongo, Leonardo Rocha e Pedro Borba.

Atendimento: Lucas Paes e Valessa Rosa Mídia: Lucas Costa e Tiago Figueroa

Estratégia de Conteúdo Digital: Brenda Costa

Gestora de Projetos: Sara Anacleto

Produção Gráfica e RTVC: Luiz Batista e Audrey Campos

Arte Finalista: Ismael Machado

Produtora Audiovisual: Circle Insight Lab

Aprovação do cliente: Ana Decol, Cristina Carniel e Eduardo Piaia

Data ou período de veiculação: 08/07/2024.

Problema de comunicação que se propôs a resolver: No Brasil, o consumo de vinho anual per capita é de, em média, 2,7 litros. Em outros países, o consumo de vinho per capita anual é mais expressivo: Portugal, 52 litros; França, 47 litros; Itália, 34 litros; Argentina, 24 litros. A partir disso, o Consevitis-RS precisava de uma campanha que popularizasse os vinhos e espumantes brasileiros, além de aumentar o seu consumo entre o público mais jovem. Portanto, o filme em questão conta com uma linguagem jovem a fim de descomplicar o consumo das bebidas brasileiras, posicionando-as como apropriadas para diversas ocasiões e variados estilos de vida.

Veículo ou meio de comunicação que o exibiu: YouTube.

Z M 3 All

t

d K



REPERTÓRIO — PEÇA 02 | VÍDEO 15"

PEN DRIVE ANEXO

THE PROPERTY OF THE PROPERTY O

4

X

e M

FICHA TÉCNICA — PEÇA 02 | VÍDEO 15"

Licitante: e21.

Título: Vai de Vinho Brasileiro - Mood Date.

Anunciante: Consevitis-RS
Título: Vai de Vinho Brasileiro
Presidente e CEO: Luciano Vignoli
Diretor de Criação: Daniel Ramos

Criação: Dimmy Medeiros, Leonardo Giongo, Leonardo Rocha e Pedro Borba.

Atendimento: Lucas Paes e Valessa Rosa

Mídia: Lucas Costa e Tiago Figueroa

Estratégia de Conteúdo Digital: Brenda Costa

Gestora de Projetos: Sara Anacleto

Produção Gráfica e RTVC: Luiz Batista e Audrey Campos

Arte Finalista: Ismael Machado

Produtora Audiovisual: Circle Insight Lab

Aprovação do cliente: Ana Decol, Cristina Carniel e Eduardo Piaia

Data ou período de veiculação: 01/07/2024.

Problema de comunicação que se propôs a resolver: O Consevitis-RS precisava popularizar o consumo de vinho brasileiro entre o público mais jovem. Uma das necessidades era a de ilustrar como a bebida pode estar presente no cotidiano dos brasileiros. Para tal, nessa peça abordamos a situação de um encontro.

Veículo ou meio de comunicação que o exibiu: Instagram.

4

X

7

0



REPERTÓRIO — PEÇA 03 | VÍDEO 15"

PEN DRIVE ANEXO

2

5

FICHA TÉCNICA — PEÇA 03 | VÍDEO 15"

Licitante: e21.

Título: Vai de Vinho Brasileiro - Mood Rolê.

Anunciante: Consevitis-RS Título: Vai de Vinho Brasileiro

Presidente e CEO: Luciano Vignoli Diretor de Criação: Daniel Ramos

Criação: Dimmy Medeiros, Leonardo Giongo, Leonardo Rocha e Pedro Borba.

Atendimento: Lucas Paes e Valessa Rosa Mídia: Lucas Costa e Tiago Figueroa

Estratégia de Conteúdo Digital: Brenda Costa

Gestora de Projetos: Sara Anacleto

Produção Gráfica e RTVC: Luiz Batista e Audrey Campos

Arte Finalista: Ismael Machado

Produtora Audiovisual: Circle Insight Lab

Aprovação do cliente: Ana Decol, Cristina Carniel e Eduardo Piaia

Data ou período de veiculação: 10/08/2024.

Problema de comunicação que se propôs a resolver: Com o volume do consumo de vinhos e espumantes brasileiros sendo tão baixo, o Consevitis-RS precisava que as bebidas fizessem parte da rotina dos jovens. Para isso, criamos uma peça que mostra como, com um espumante, o rolê pode ficar bem mais divertido.

Veículo ou meio de comunicação que o exibiu: TikTok.

5

X

My enth

Gy 2

e21 | criamos histórias, entregamos valor_

REPERTÓRIO — PEÇA 04 | VÍDEO 15"

PEN DRIVE ANEXO

\$

10 M

A M

FICHA TÉCNICA — PEÇA 04 | VÍDEO 15"

Licitante: e21.

Título: Vai de Vinho Brasileiro - Mood Happy Hour.

Anunciante: Consevitis-RS
Título: Vai de Vinho Brasileiro
Presidente e CEO: Luciano Vignoli
Diretor de Criação: Daniel Ramos

Criação: Dimmy Medeiros, Leonardo Giongo, Leonardo Rocha e Pedro Borba.

Atendimento: Lucas Paes e Valessa Rosa Mídia: Lucas Costa e Tiago Figueroa

Estratégia de Conteúdo Digital: Brenda Costa

Gestora de Projetos: Sara Anacleto

Produção Gráfica e RTVC: Luiz Batista e Audrey Campos

Arte Finalista: Ismael Machado

Produtora Audiovisual: Circle Insight Lab

Aprovação do cliente: Ana Decol, Cristina Carniel e Eduardo Piaia

Data ou período de veiculação: 17/07/2024.

Problema de comunicação que se propôs a resolver: A partir do desafio de popularizar o consumo de vinhos e espumantes, proposto pelo Consevitis-RS, criamos um vídeo para demonstrar como o vinho brasileiro também é apropriado para o happy hour e para substituir a cerveja na mesa do bar.

Veículo ou meio de comunicação que o exibiu: YouTube.

6

X

4

11 J

A,

REPERTÓRIO — PEÇA 05 | VÍDEO 15"

0

C

PEN DRIVE ANEXO

4

W of

9

FICHA TÉCNICA — PEÇA 05 | VÍDEO 15"

Licitante: e21.

Título: Vai de Vinho Brasileiro - Mood Praia.

Anunciante: Consevitis-RS
Título: Vai de Vinho Brasileiro
Presidente e CEO: Luciano Vignoli
Diretor de Criação: Daniel Ramos

Criação: Dimmy Medeiros, Leonardo Giongo, Leonardo Rocha e Pedro Borba.

Atendimento: Lucas Paes e Valessa Rosa Mídia: Lucas Costa e Tiago Figueroa

Estratégia de Conteúdo Digital: Brenda Costa

Gestora de Projetos: Sara Anacleto

Produção Gráfica e RTVC: Luiz Batista e Audrey Campos

Arte Finalista: Ismael Machado

Produtora Audiovisual: Circle Insight Lab

Aprovação do cliente: Ana Decol, Cristina Carniel e Eduardo Piaia

Data ou período de veiculação: 19/09/2024.

Problema de comunicação que se propôs a resolver: A partir de solicitação do Consevitis-RS, era necessário popularizar o vinho e espumante brasileiro entre os jovens, posicionando a bebida como versátil e descomplicada. Para tal, criamos essa peça, que demonstra como essas bebidas são apropriadas para o consumo em diversos cenários. No caso em questão, na praia.

Veículo ou meio de comunicação que o exibiu: YouTube.

5

1

13

9



REPERTÓRIO — PEÇA 06 | KIT INFLUENCIADORES







*

Py

4



FICHA TÉCNICA — PEÇA 06 | KIT INFLUENCIADORES

Licitante: e21.

Título: Kit para influenciadores Vai de Vinho Brasileiro.

Anunciante: Consevitis-RS
Título: Vai de Vinho Brasileiro
Presidente e CEO: Luciano Vignoli
Diretor de Criação: Daniel Ramos

Criação: Dimmy Medeiros, Leonardo Giongo, Leonardo Rocha e Pedro Borba.

Atendimento: Lucas Paes e Valessa Rosa Mídia: Lucas Costa e Tiago Figueroa

Estratégia de Conteúdo Digital: Brenda Costa

Gestora de Projetos: Sara Anacleto

Produção Gráfica e RTVC: Luiz Batista e Audrey Campos

Arte Finalista: Ismael Machado

Produtora Audiovisual: Circle Insight Lab

Aprovação do cliente: Ana Decol, Cristina Carniel e Eduardo Piaia

Data ou período de veiculação: 13/08/2024 a 21/09/2024.

Problema de comunicação que se propôs a resolver: Para popularizar o consumo de vinhos e espumantes brasileiros entre os jovens, o Consevitis-RS precisava se conectar com o público-alvo. Com esse objetivo, como uma das ações da campanha estabelecemos uma estratégia em parceria com influenciadores digitais. Para criar uma relação com os influenciadores e divulgar a campanha, criamos essa peça: um kit especial Vai de Vinho Brasileiro.

Veículo ou meio de comunicação que o exibiu: Instagram.

5

1

15

15 N

AM.

REPERTÓRIO — PEÇA 07 | CONTEÚDO COM INFLUENCIADOR

PEN DRIVE ANEXO

street treetstreetstreetstreetstreetstreetstreet

FICHA TÉCNICA — PEÇA 07 | CONTEÚDO COM INFLUENCIADOR

Licitante: e21.

Título: Influenciadora @jedinizm - Vai de Vinho Brasileiro.

Anunciante: Consevitis-RS
Título: Vai de Vinho Brasileiro
Presidente e CEO: Luciano Vignoli
Diretor de Criação: Daniel Ramos

Criação: Dimmy Medeiros, Leonardo Giongo, Leonardo Rocha e Pedro Borba.

Atendimento: Lucas Paes e Valessa Rosa Mídia: Lucas Costa e Tiago Figueroa

Estratégia de Conteúdo Digital: Brenda Costa

Gestora de Projetos: Sara Anacleto

Produção Gráfica e RTVC: Luiz Batista e Audrey Campos

Arte Finalista: Ismael Machado

Produtora Audiovisual: Circle Insight Lab

Aprovação do cliente: Ana Decol, Cristina Carniel e Eduardo Piaia

Data ou período de veiculação: 13/08/2024.

Problema de comunicação que se propôs a resolver: O desafio era aumentar o consumo do vinho e espumante brasileiro entre o público jovem, como definido pelo Consevitis-RS. Portanto, a campanha precisava estar presente nas redes sociais, dialogando diretamente com o público, na sua linguagem. Assim, desenvolvemos uma estratégia em parceria com diversos influenciadores digitais. A peça em questão é um desses conteúdos patrocinados.

Veículo ou meio de comunicação que o exibiu: Instagram.

4

X

17 Not

9

REPERTÓRIO — PEÇA 08 | LANDING PAGE



rererestation of the state of the section of the se









E.











FICHA TÉCNICA — PEÇA 08 | LANDING PAGE

Licitante: e21.

rerereres to the tenter tenter

Titulo: Quiz "Com que Vinho eu Vou?".

Anunciante: Consevitis-RS
Título: Vai de Vinho Brasileiro
Presidente e CEO: Luciano Vignoli
Diretor de Criação: Daniel Ramos

Criação: Dimmy Medeiros, Leonardo Giongo, Leonardo Rocha e Pedro Borba.

Atendimento: Lucas Paes e Valessa Rosa Mídia: Lucas Costa e Tiago Figueroa

Estratégia de Conteúdo Digital: Brenda Costa

Gestora de Projetos: Sara Anacleto

Produção Gráfica e RTVC: Luiz Batista e Audrey Campos

Arte Finalista: Ismael Machado

Produtora Audiovisual: Circle Insight Lab

Aprovação do cliente: Ana Decol, Cristina Carniel e Eduardo Piaia

Data ou período de veiculação: 26/06/2024 a 22/09/2024.

Problema de comunicação que se propôs a resolver: Além de aumentar o consumo de vinhos e espumantes brasileiros entre o público jovem, precisávamos captar leads para o Consevitis-RS a fim de aumentar sua base de dados para as próximas ações de comunicação. Para tal, criamos um quiz descontraído, no qual o público poderia descobrir qual tipo de vinho mais combina com o seu gosto e personalidade.

Veículo ou meio de comunicação que o exibiu: Instagram.











REPERTÓRIO — PEÇA 09 | CARROSSEL REDE SOCIAL



9







FICHA TÉCNICA — PEÇA 09 | CARROSSEL REDE SOCIAL

Licitante: e21.

Título: 4 drinks irresistíveis para ir de vinho brasileiro no rolê.

Anunciante: Consevitis-RS Título: Vai de Vinho Brasileiro Presidente e CEO: Luciano Vignoli Diretor de Criação: Daniel Ramos

Criação: Dimmy Medeiros, Leonardo Giongo, Leonardo Rocha e Pedro Borba.

Atendimento: Lucas Paes e Valessa Rosa Mídia: Lucas Costa e Tiago Figueroa

Estratégia de Conteúdo Digital: Brenda Costa

Gestora de Projetos: Sara Anacleto

Produção Gráfica e RTVC: Luiz Batista e Audrey Campos

Arte Finalista: Ismael Machado

Produtora Audiovisual: Circle Insight Lab

Aprovação do cliente: Ana Decol, Cristina Carniel e Eduardo Piaia

Data ou período de veiculação: 20/08/2024.

Problema de comunicação que se propôs a resolver: O Consevitis-RS apresentou o desafio de aumentar o consumo de vinhos e espumantes brasileiros entre o público jovem. Com uma linguagem descontraída, descomplicamos o consumo dessas bebidas a partir de uma robusta estratégia de conteúdo para as redes sociais da marca.

Veículo ou meio de comunicação que o exibiu: Instagram.

LISTA DE PEÇAS DO PEN DRIVE:

- PEÇA 01 | VÍDEO 30"
- PEÇA 02 | VÍDEO 15"
- PEÇA 03 | VÍDEO 15"
- PEÇA 04 | VÍDEO 15"
- PEÇA 05 | VÍDEO 15"
- PEÇA 07 | CONTEÚDO COM INFLUENCIADOR



abbooleto

E21 Agência de Multicomunicação Ltda.

CNPJ: 90 180.910/0001-96
Luciano Busato Vignoli
Diretor Presidente

Diretor Presidente CPF: 456.809.810-68

29 DE OUTOBRO DE 2024

9

and the contraction of the contr

By

- A

23

